МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

Дисциплина: «Управление и экономика фармации»

Код дисциплины: FBE 23034

Название ОП: «Фармация»/ускоренники/

Объем учебных часов/кредитов:180 (6)

Курс и семестр изучения: 2/3

Объем практического (семинарские) занятия: 45

Шымкент,2023

Методические указания для практических занятий разработаны в соответствии с рабочей учебной программой дисциплины (силлабусом) «Управление и экономика фармации» и обсуждены на заседании кафедры

Протокол № 16а от «15» 06 2023 г.

Зав. каф., д.фарм.н., профессор _____Шертаева К.Д.

Занятие №1

1. Тема: Управление фармацевтической службой в Республике Казахстан

2. Цель: Сформировать системные знания у обучающих

- об основных принципах организации лекарственного обеспечения населения в РК и органах управления фармации

3. Задачи обучения: на основе приобретенных знаний студент должен уметь

- дать представление о структуре органов управления по обеспечению медицинской и фармацевтической помощью населения РК;
- излагать основные принципы организации фармацевтической помощи населению.

4.Основные вопросы темы:

1. Министерство здравоохранения РК, его структура и основные задачи.
2. Государственный контроль в сфере обращения лекарственных средств
3. Концепция фармацевтической помощи.
4. Структура фармакологического и фармакопейного комитетов.

5. Методы/технологии обучения и преподавания:Семинар.

6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок метода «Семинар»по чек-листу

7. Литература основная и дополнительная

На русском языке

Основная:

На русском языке:

Основная:

1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:

1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.
2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.

На казахском языке:

Основная

1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с
2. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.

Доплнительная:

1. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/

8. Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

1. Сравнение, группировка, цепная подстановка, балансовая увязка, графический метод, корреляционно-регрессионный анализ относятся к . . .
| методам анализа торгово-финансовой деятельности аптеки
| основным методам контроля
| методом планирования основных торгово-финансовых показателей аптеки
| методом учета торгово-финансовой деятельности аптеки
| способам регистрации данных учета
2. К основным качественным параметрам микроэкономики относят . . .
| характер и содержание деятельности, базовая форма собственности, организационно-правовой статус предприятия, способы и методы ведения конкуренции, эффективность деятельности
| характер и содержание деятельности, планирование товарооборота, конкурентоспособность
| характер и содержание деятельности, эффективность предприятия
| характер и содержание деятельности и товарооборот
| характер и содержание деятельности и товаропроизводство
3. Организация и экономика фармации – это . . .
| дисциплина, занимающаяся изучением управленческой и экономической деятельности субъектов обращения лекарственных средств
| наука о развитии фармацевтической деятельности
| наука и практическая деятельность по управлению и оптимизации потоков фармацевтических и других товаров
| наука о формировании индивидуального здоровья
| торговое предприятие, осуществляющее куплю-продажу товаров
4. К процессу планирования относятся . . . стадии.
| организационная, аналитическая, прогнозная, контрольная
| аналитическая, учетная

| аналитическая, балансовая
| аналитическая, заключительная
| аналитическая, статистическая

5. Микросреда объединяется факторами . . .
| оказывающими непосредственное влияние на условия деятельности поставщиков, типы потребителей, органы контроля и регулирования, налоговые органы
| оказывающее непосредственное влияние на органы контроля
| оказывающее непосредственное влияние на поставщиков
| оказывающее непосредственное влияние на товарооборот
| оказывающее непосредственное влияние на основные экономические показатели

6. К методам планирования относят . . .
| балансовый, нормативный, экономической эффективности, статистический
| торгово-финансовый, оперативный, бухгалтерский
| сравнение с плановыми данными
| группировки, цепная подстановка, балансовая увязка, графический метод
| аналитический, синтетический

7. К способам и приемам экономического анализа относится . . .
| сравнение, группировка, цепная подстановка, балансовая увязка
| графический метод
| статистический анализ
| нормативный метод
| метод эксперимента

8. Рыночный механизм воздействия на фармацевтическом рынке это . . .
| обмен, конкуренция, товаропроизводство
| конкуренция, ценообразование
| товаропроизводство, конкуренция
| контракт, договор
| конкуренция, партнерство контракт, легализм

9. Способ сравнения в экономическом анализе осуществляется путем . . .
| сравнения с плановыми показателями, с прошлыми данными, с лучшими показателями, со средними данными
| группировки одноименных показателей торгово-финансового плана
| выявления влияния отдельных факторов на соответствующий экономический показатель
| изучения отдельных элементов торгово-финансового плана
| определения зависимости основных показателей торгово-финансового плана друг от друга

10. Фармацевтическая экономика – совокупность отраслей, занятых производством, распределением и обменом . . .
| лекарственных средств, изделий медицинского назначения и услуг
| строительных материалов, необходимых для постройки аптечных учреждений
| только изделий медицинского назначения
| услуг, необходимых для реализации спроса и предложения товаров
| опытов работы в сфере практического здравоохранения

11. Составной частью фармацевтической экономики является . . .

| экономика аптечной организации
| экономика услуг по реализации товаров
| макроэкономика и микроэкономика
| изготовление лекарственных средств по рецепту врача
| хранение лекарственных средств

12. При анализе экономической деятельности аптека является . . .
| торговой организацией и организацией системы здравоохранения
| только торговой организацией
| только организацией системы здравоохранения
| организацией по производству товаров
| фирма

Занятие№2

1.Тема: Лицензирование фармацевтической деятельности.

2. Цель: сформировать у обучающихсистемные знания

- О лицензирование фармацевтической деятельности.
- О правилах ввоза и вывоза лекарственных средств и изделий медицинского (санитарного) назначения через государственные и негосударственные учреждения

3. Задачи обучения:на основе полученных знаний обучающий должен уметь:

– выполнять квалификационные требования предъявляемые к аптечному учреждению
– проводитьлицензирование фармацевтической деятельности
– по изучению основных принципов лицензирования аптек

4. Основные вопросы темы:

1. Основные принципы лицензирования. Правовые нормы лицензирования на фармацевтическом рынке.
2. Что такое лицензия?
3. Осуществление организации экспертных оценок.
4. Приказы регламентирующие ввоз и вывоз лекарственных средств.

5. Методы/технологии обучения и преподавания:Семинар.

6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок метода «Семинар»по чек-листу

7.Литература основная и дополнительная

На русском языке

Основная:

На русском языке:

Основная:

1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:

1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.
2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.

На казахском языке:

Основная

1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с
2. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.

3. Дополнительная:
4. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/

8. Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

1.Сертификацию фармацевтической продукции проводит:
| аккредитованные контрольно – аналитические лаборатории+
| контрольно – аналитические и другие виды лабораторий
| Госстандарт и его структурные подразделения
| НЦ экспертизы лекарственных средств
| фармацевт – аналитик

2. Государственная регистрация лекарственных средств – это:
| официальное разрешение на организацию производства, закупку, реализацию и применение+
| разработка государственного стандарта
| занесение в паспорт
| издание фармакопейной статьи
| получение лицензии на ввоз продукции

3. Лицензирование фармацевтической деятельности осуществляют …
| государственные органы.+
| частные лица.
| муниципальные организации.
| частные предприниматели.
| министры.

4. Методы измерения, испытания, тестирования, обследования относятся к способам … определения соблюдения требований.
| прямого+
| косвенного
| линейного
| группового
| цепного

5. К способам косвенного определения соблюдения требований, предъявляемых к объекту, относится …
| документальная экспертиза.+
| тестирование.
| обследование.
| анкетирование.
| испытание надежности.
6. Под лицензией понимают:
| разрешение гражданину или юридическому лицу право заниматься определенным видом деятельности+
| сертификацию продукции на соответствие обязательным требованиям стандарта
|совокупность требований к фармацевтической деятельности
|документ, разрешающий приобретение товаров населением из аптек
| передача товаров аптечного ассортимента во временное пользование
7. Срок действия сертификата соответствия на лекарственный препарат соответствует сроку… препарата.
| годности+
| лицензии
| проверки
| эксплуатации
| стандартизации
8. Срок действия свидетельства о регистрации лекарственного препарата - …
| 5 лет.+
| 10 лет.
| бессрочный.
| 1 год.
| 6 месяцев.
9.Основной задачей Национального центра экспертизы лекарственных средств является:
| обеспечение безопасности и качества лекарственных средств+
| непосредственное руководство деятельностью аптек
| обеспечение целевого и рационального использования кредитных ресурсов
| прогнозирование потребности в основных жизненно важных лекарствах
| осуществление поставок товара аптечного ассортимента и медицинской техники
10.Совокупность количественных и качественных показателей, характеризующих способность заявителя заниматься лицензируемым видом деятельности, называется …
| квалификационными требованиями.+
| реестром лицензий.
| сертификационными требованиями.
| лицензионным контролем.
| нормативным документом.

Занятие№3

1. Тема: Ведение в основы экономики фармации.

2. Цель: формирование знаний уобучающих:
- о сущности рынка и ее функции
- об особенностях рыночного спроса
- об особенностях экономики аптечных организаций

3. Задачи обучения:на основе полученных знаний студент должен уметь:
- определять особенности рыночного спроса;
- определять рыночную цену на товар;
- уметь ориентироваться в особенностях экономики фармации и потребительского поведения на фармацевтическом рынке.
- определять действие законов спроса и предложения на фармацевтическом рынке.

4. Основные вопросы темы:
1. Рынок – как экономическая категория.
2. Ограничения действия основных экономических законов в условиях фармацевтического рынка.
3. Действие законов спроса и предложения на фармацевтическом рынке. Закон спроса. Закон предложения.
4. Взаимодействие спроса и предложения.
5. Закономерности потребительского поведения на фармацевтическом рынке.

5. Методы/технологии обучения и преподавания:семинар,SBL,Учебный кейс

6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок метода «SBL»по чек-листу

7. Литература основная и дополнительная
На русском языке
Основная:
1. Шертаева, К. Д. Основы фармакоэкономики учебник / К. Д. Шертаева, О. В. Блинова, Ж. К. Шимирова ; Министерство здравоохранения и социального развития
На русском языке:
Основная:
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:

1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.
2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.
На казахском языке:
Основная
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с
2. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.
3. Доплнительная:
4. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/

8. Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

1. Рынок – как экономическая категория.
2. Ограничения действия основных экономических законов в условиях фармацевтического рынка.
3. Действие законов спроса и предложения на фармацевтическом рынке. Закон спроса. Закон предложения.
4. Взаимодействие спроса и предложения.
5. Закономерности потребительского поведения на фармацевтическом рынке.

Тесты

1. Спрос, предложение, цена являются …
   A. инструментами рынка
   B. показателями торгово-финансовой деятельности
   C. факторами риска аптеки
   D. учетными измерителями
   E. составными частями товарооборота

2. Связь между относительной ценой на товар и величиной спроса на него отражает:

A. | закон спроса
B. | закон предложения
C. | объем реализации
D. | уровень издержек
E. | уровень рентабельности

3. Социальные, политические, экономические, культурные факторы относят к факторам …
A. | макросреды
B. | микросреды
C. | риска
D. | спроса
E. | предложения
4. Зависимость величины спроса от цены характеризует коэффициент …
A. | ценовой эластичности
B. | эластичности предложения
C. | равновесия
D. | убыточности
E. | рентабельности
5. Доходы потребителей, цена на сопряженные товары, изменение числа или структуры потребителей к . . .
A. | неценовым детерминантам
B. | показателям торгово-финансовой деятельности
C. | показателям рентабельности аптеки
D. | ценовым детерминантам
E. | торгово-финансовому плану
6. Заменяемость товара относится к основным …
A. | ценовым детерминантам спроса
B. | неценовым детерминантам
C. | условиям рынка
D. | факторам риска
E. | характеристикам товара
7. Прибыль является . . .
A. | основным показателям торгово-финансового плана
B. | видам налога на добавленную стоимость
C. | статьей издержек обращения
D. | разделом товарного отчета
E. | законом рынка
8. Доход потребителей относится к важнейшим …
A. | неценовым детерминантам спроса
B. | ценовым детерминантам
C. | показателям торгово-финансовой деятельности
D. | налогам на прибыль
E. | условиям предпринимательской деятельности

9. Закон предложения гласит, что между ценой на товар и величиной предложения существует … зависимость
   A. | прямая
   B. | обратная
   C. | дифференцированная
   D. | сегментированная
   E. | сезонная
10. Особенности технологических и производственных циклов относятся к . . .
   A. | ценовым детерминантам предложения
   B. | неценовым детерминантам
   C. | условиям технического договора
   D. | условиям договора на поставку товара
   E. | взаимодействию спроса и предложения
11. Цены на ресурсы относятся к . . .
   A. | неценовым детерминантам предложения
   B. | ценовым детерминантам
   C. | показателям рентабельности
   D. | показателям торгово-финансовой деятельности
   E. | издержкам обращения аптеки

Ситуационные задачи:

1. На основе данных, приведенных, в таблице построите графические изображений зависимости спроса и предложения на лекарственный препарат Аскорбиновая кислота №200 драже.

Потребитель X	Цена, тг.	10	9	8	7	6	5	4	3	2	1
	Объем спроса	0	0	0	1	2	4	6	10	15	21
Потребитель Y	Цена, тг.	10	9	8	7	6	5	4	3	2	1
	Объем предложения	23	20	18	15	12	11	8	5	1	0

2. Наоснований данных, нарисуйте график спрос индивидуального покупателя на лекарственный препарат Аскорбиновая кислота 0,2 №200 драже и сделайте комментарий.

Годы	2007	2008	2009	2010
Цена за 1 упаковку, тг	200	130	100	50
Величина спроса на год (количество упаковок)	2	4	6	7

3. На основе данных, нарисуйте кривую спроса потребителей X, Y,Z по отдельности на бактерицидный лейкопластырь 2х3.

Потребитель X	Цена, тг.	10	9	8	7	6	5	4	3	2	1
	Объем спроса ед.	0	0	0	1	2	4	6	10	15	21
Потребитель Y	Цена, тг.	10	9	8	7	6	5	4	3	2	1
	Объем спроса ед.	0	3	5	7	9	12	15	18	21	24

Потребитель Z	Цена, тг.	10	9	8	7	6	5	4	3	2	1
	Объем спроса ед.	0	1	5	8	11	12	15	18	20	23

Занятие№4

1. Тема: Методы прогнозирования основных экономических показателей и экономический анализ

2. Цель: формирование знаний уобучающих:
- об основных экономических показателяхаптечных организаций;
- о методах экономического анализа;
- обособенностях экономики аптечных организаций;
- по применению методов прогнозирования основных экономических показателей деятельности аптечной организации.

3. Задачи обучения:на основе полученных знаний обучающий должен уметь:
- освоить методы анализа основных показателей финансово-хозяйственной деятельности аптеки;
- составить план проведения аналитической работы;
- применять методики прогнозирования и анализа основных экономических показателей деятельности фармацевтических организаций.

4. Основные вопросы темы:
1. Основные принципы микроэкономики. Методология микроэкономических исследований.
2. Задача экономического анализа.
3. Методы экономического анализа хозяйственной деятельности.
4. Приемы и способы экономического анализа. Экономический анализ в аптечных учреждениях.
5. Основные экономические показатели деятельности аптечных организаций.
6. Методы прогнозирования экономических показателей.
7. Методы балансовый, расчетно-аналитический.

5. Методы/технологии обучения и преподавания:семинар,SBL, учебный кейс
6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок методов – семинар, SBL, учебный кейс по чек-листу
7.Литература

На русском языке:

Основная:
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:

1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.
2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.
На казахском языке:
Основная
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с
2. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.
3. Доплнительная:
4. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/

8.Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

Тесты

1. Сравнение, группировка, цепная подстановка, балансовая увязка, графический метод, корреляционно-регрессионный анализ относятся к . . .
| методам анализа торгово-финансовой деятельности аптеки
| основным методам контроля
| методом планирования основных торгово-финансовых показателей аптеки
| методом учета торгово-финансовой деятельности аптеки
| способам регистрации данных учета
2. К основным качественным параметрам микроэкономики относят . . .
| характер и содержание деятельности, базовая форма собственности, организационно-правовой статус предприятия, способы и методы ведения конкуренции, эффективность деятельности
| характер и содержание деятельности, планирование товарооборота, конкурентоспособность
| характер и содержание деятельности, эффективность предприятия
| характер и содержание деятельности и товарооборот
| характер и содержание деятельности и товаропроизводство
3. Организация и экономика фармации – это . . .

| дисциплина, занимающаяся изучением управленческой и экономической деятельности субъектов обращения лекарственных средств
| наука о развитии фармацевтической деятельности
| наука и практическая деятельность по управлению и оптимизации потоков фармацевтических и других товаров
| наука о формировании индивидуального здоровья
| торговое предприятие, осуществляющее куплю-продажу товаров
4. К процессу планирования относятся . . . стадии.
| организационная, аналитическая, прогнозная, контрольная
| аналитическая, учетная
| аналитическая, балансовая
| аналитическая, заключительная
| аналитическая, статистическая
5. Микросреда объединяется факторами . . .
| оказывающими непосредственное влияние на условия деятельности поставщиков, типы потребителей, органы контроля и регулирования, налоговые органы
| оказывающее непосредственное влияние на органы контроля
| оказывающее непосредственное влияние на поставщиков
| оказывающее непосредственное влияние на товарооборот
| оказывающее непосредственное влияние на основные экономические показатели
6. К методам планирования относят . . .
| балансовый, нормативный, экономической эффективности, статистический
| торгово-финансовый, оперативный, бухгалтерский
| сравнение с плановыми данными
| группировки, цепная подстановка, балансовая увязка, графический метод
| аналитический, синтетический
7. К способам и приемам экономического анализа относится . . .
| сравнение, группировка, цепная подстановка, балансовая увязка
| графический метод
| статистический анализ
| нормативный метод
| метод эксперимента
6. выражают размеры, объемы явлений и процессов.
| Абсолютные величины
| Относительные величины
| Показатели динамики
| Показатели структуры
| Сличительные величины
7. характеризуют соотношение между двумя величинами.
| Относительные величины
| Показатели динамики
| Показатели структуры
| Абсолютные величины
| Сличительные величины

Занятие№5

1.**Тема №5:**Основы ценообразования на лекарственные средства

2. Цель: сформировать системныезнания у обучающихся:
- о видах и структуре цены;
- по определению рыночной цены, функции цены;
- по системе ценообразующих факторов, влияющих на цены лекарственных средств;
- по основам ценообразования на лекарственные средства;
- по основам и об особенностях основы ценообразования на лекарственные средства.

3. Задачи обучения: на основе приобретенных знаний білім алушы должен уметь:
- определять розничные цены на лекарственные препараты с учетом изменяющихся экономических условий;
- рассчитывать налог на добавленнную стоимость на определеные группы товаров.
- рассчитывать торговые наценки;
- ориентироваться в формировании ценовой политики на лекарственные средства и формирования цен на лекарственные средства.

4. Основные вопросы темы:
1. Цена – как экономическая категория.
2. Цена: понятие, виды и структура.
3. Основные виды тактических скидок.
4. Цена и ценообразования.
5. Система ценообразующих факторов.
6. Методы ценообразования.

5. Методы/технологии обучения и преподавания:Семинар,SBL, учебный кейс

6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок метода– Семинар,SBL, учебный кейспо чек-листу

7. Литература

На русском языке:

Основная:
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:
1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.
2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.

На казахском языке:
Основная
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с
2. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.
3. Доплнительная:
4. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/

8.Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

Тесты:

1. Ценовая политика на товар или услугу должна удовлетворять условиям…
| быть экономически выгодной
| удовлетворять только оптовых посредников
| обладать высокой ценой на товар
| не должна быть гибкой
| быть выгодной только производителю
2. Ценовая политика фармацевтической организации ориентируется на такие цели как…
| получение прибыли
| формирование кадровой политики
| проведение инвентаризации
| проведение аудита
| снижение конкурентоспособности
3. Примерами влияния государства на ценообразующие факторы являются…
| расходы на здравоохранение
| тип рынка
| политика государства
| фактор среды
| конкурсные закупки
4. Фармацевтическая организация преследует такие цели как…

| максимизация рентабельности
| уменьшение торгового наложения
| увеличение издержек обращения
| увеличение затрат
| снижение прибыли

5. В ценообразовании применяются долгосрочные ценовые стратегии…
| объемов сбыта(спроса)
| неизменных цен
| высоких цен
| инвентаризации
| низких цен

6. В ценообразовании применяются краткосрочные ценовые стратегии…
| высоких цен
| увеличения затрат
| уменьшения прибыли
| номинальных цен
| демпинговых цен

7. Видами тактических скидок на товары являются…
| сезонная
| национальная принадлежность покупателя
| пропаганда здорового образа жизни
| праздничная
| годовая

8. В образовании цены на экстемпоральную рецептуру и внутриаптечную заготовку входят…
| сумма постоянных и переменных затрат
| сумма ремонта здания
| поверка весоизмерительных приборов
| оклад зав.аптеки
| цена продовольственной корзины

9. В системе ценообразующих факторов к факторам среды относятся:
| тип рынка, размер ВВП, традиции
| количество конкурентов-производителей лекарственных препаратов, тип рынка
| эффективность и побочное действие лекарственных препаратов, стоимость курса лечения
| затраты на производство лекарственных препаратов, стоимость курса лечения
| экономическая ситуация в стране, расходы государства на здравоохранение

10. При формировании в аптеке розничных цен на готовые лекарственные препараты можно использовать . . .
| торговые надбавки.
| нормативы потребления ЛП.
| калькулирование себестоимости.
| уровень издержек обращения.
| объем реализации.

Ситуационные задачи

1. Определите розничную цену ниже перечисленных медикаментов.

№	Наименование лекарственного препарата	Оптовая цена	Торговая надбавка	Розничная цена
1.	Аскорбиновая кислота №200 драже	10	7%	
2.	Танакан №40	1628	10%	
3.	Аминолон №100	560	8%	
4.	Аспирин	10	12%	
5.	Энам-10	256	20%	

2. Определите розничную цену экстемпоральной лекарственной формы порошки №10, включающей 4 ингредиента. Вес одного порошка свыше 0,5 г., фасовка будет производитсявесочками. На квартал установлен размер добавляемых постоянных косвенных затрат 19,61 тг., переменных косвенных затарт – 1,35 тг., затрат на оплату труда и отчисления от нее – 35,32 тиын. Нормальная прибыль – 5% от затрат. Стоимость ингредиентов и коробочки – 10 тг. (цены себестоимости). Лекарственная форма будет контролироваться только по обязательным видам.

3. Аптеке «Гиппократ» требуется рассчитать максимально возможную цену на лекарственный препарат «Но-шпа» 40 мг №100 (включен в перечень ЖНиВЛС), полученный от организации оптовой торговли по цене 109,90 тг. (без НДС).

Занятие 6

1. Тема:Прогнозирование сбыта или планирование объема реализации

2. Цель: формирования знаний уобучающихся:
- об основах управления товарооборотом;
- о составных элементах сбыта и объема реализации;
- о характеристике и особенности структуры объема реализации;
- о методике прогнозирования объема реализации товаров по видам и по составным частям.

3. Задачи обучения: на основе приобретенных знаний обучающий должен уметь:
- анализировать показатели фактического выполнения объема реализации по видам за ряд лет;
- рассчитывать ежегодные и среднегодовые темпы роста реализации;
- определять фактический удельный вес реализации каждого квартала в розничной и оптовой цене, общей реализации по кварталам;
- анализировать показатели фактической реализации по составным частям розничной и оптовой реализации.

4. Основные вопросы темы:
1. Экономические основы управления товарооборотом.
2. Товарооборот. Факторы, влияющие на величину товарооборота.
3. Реализация как основной элемент сбыта.
4. Виды реализации: оптовая и розничная.
5. Составные части розничной и оптовой реализации.
6. Факторы, влияющие на величину объема реализации.
7. Методика прогнозирования сбыта по видам и распределения по кварталам.

5. Методы/технологии обучения и преподавания: семинар,SBLУчебный кейс

6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок метода - семинар,SBLУчебный кейспо чек-листу

7.Литература

На русском языке:

Основная:
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:
1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.
2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.
На казахском языке:
1. Основная
2. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с
3. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.
4. Доплнительная:
5. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/
6. 7.Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
7. 8.Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz

8. Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

Тесты

1. Под оптовой реализацией понимают - . . .
| реализация фармацевтических товаров ЛПО и другим учреждениям в розничных ценах по безналичному расчету
| реализация товаров лечебным и другим организациям по розничным ценам за наличный расчет
| реализация товаров населению по оптовым ценам
| реализация товаров населению по рецептам за счет средств бюджетных ассигновании
| отпуск товаров в мелкорозничную сеть
2. Розничная торговля – это торговля товарами . . .
| и оказание услуг покупателем для личного, семейного, домашнего использования, не связанного с предпринимательской деятельностью
| приносящими прибыль
| в местах розничной торговли

| для нужд потребителя
| в единичном экземпляре
3. . . . виды показателей используются при анализе объема реализации.
| Стоимостные, количественные, качественные, удельные
| Натуральные, денежные, трудовые
| Статистические, экономические, финансовые
| Графические, нормативные
| Балансовые, финансовые
4. Мелкорозничная торговля это . . .
| продажа товаров несложного ассортимента через санитарную или передвижную мелкорозничную торговую сеть
| продажа товаров населению через посредников
| продажа товаров мелкими партиями
| продажа товаров по сниженным ценам
| продажа товаров мелкими партиями через посредников
5. Рентабельность аптечной организации это . . .
| отношение суммы прибыли к объему реализации в оптовых ценах
| розничный товарооборот
| относительный показатель величины издержек обращения
| разница между суммой дохода и издержками обращения
| себестоимость
6. К составным частям розничной реализации относится . . .
| оборот по амбулаторной рецептуре, включая бесплатный и льготный отпуск, оборот по безрецептурному отпуску, оборот по мелкорозничной сети
| оборот реализации товаров по амбулаторной рецептуре и безрецептурному отпуску
| оборот по амбулаторной и стационарной рецептуре, оборот по мелкорозничной сети
| оборот по аптеке и аптечным пунктам
| оборот аптечного склада, оборот аптеки
7. К видам реализации относится . . .
| оптовая, розничная
| почтовые переводы
| отпуск в лечебные учреждения
| мелкорозничная
| по договору
8. Объем реализации аптечного учреждения . . .
| характеризует аптечные товары находящиеся в сфере производства и обращения
| показывает объем продаж
| осуществляет связь между производством лекарственных средств и их потреблением
| показывает конкурентоспособность
9. Основными особенностями реализации медикаментов являются . . .
| приобретение большинства лекарственных средств по рецепту, установление порядка их хранения и методы контроля
| номенклатура лекарственных средств
| превращение аптечного товара в деньги

| длинная товаропроводящая цепочка
| реализация медикаментов, подлежащих предметно-количественному учету
10. Оптовая торговля это . . .
| торговля товарами с последующей их перепродажей или профессиональным использованием
| торговля товарами с целью покрытия себестоимости
| торговля товарами с целью получения прибыли
| торговля товарами для дальнейшего производства
| торговля товарами через посреднические фирмы
11. Объем реализации для аптечной организации является . . .
| главным показателем, характеризующим ее финансово-хозяйственную деятельность
| связью между производством лекарственных средств и их потреблением
| формой обращения
| связью между издержками обращения аптеки и производством товаров
| повышение благосостояния и культуры населения
12. Объем реализации относится к . . .
| основным показателям торгово-финансового плана
| основным факторам, влияющим на спрос
| видам предпринимательской деятельности
| статьям издержек обращения
| расходным операциям по кассе

Ситуационные задачи

1. Рассчитать реальные значения показателей деятельности аптеки.

Отчетный период, год	2006	2007	2008	2009
Темп роста				
Объем реализации, млн. тг.	100,0	120,0	156,0	218,4
Темп роста				
Издержки обращения, млн. тг.	40,0	42,4	44,52	46,30
Товарные запасы, дни	35	33	36	34
Темп роста				
Средний темп роста				

2. Используя индекс цен, рассчитайте реальные значения показателей для для каждого периода (в сопоставимых ценах) и сделайте выводы.

Отчетный период, год	2007	2008	2009
Номинальный объем реализации, млн. тг	100,0	150,0	200,0
Индекс цен	1,0	2,5	5,0
Реальный объем реализации, млн. тг.			

3. Рассчитайте вероятный показатель в ценах прогнозируемого года, т.е. с учетом вероятной инфляции.

Отчетный период, год	2006	2007	2008	2009	2010

					(план)
Номинальный объем реализации, млн. тг.	100,0	180,0	343,2	546,0	
Индекс цен	1,0	1,5	2,2	2,5	3,0
Реальный объем реализации, млн. тг.	100,0	120,0	156,0	218,4	
Темп роста	-	1,2	1,3	1,4	

Занятие№7

1. Тема:Товарные запасы и их нормирование

2. Цель: сформировать системныезнания у обучающихся:
- о составе оборотных средств;
- о классификации товарных запасов;
- о характеристике факторов, влияющих на размеры товарных запасов;
- анализа и нормирования товарных запасов;
- определения оптимального размера товарного запаса.

3. Задачи обучения: на основе приобретенных знаний білім алушы должен уметь:
- рассчитывать и анализировать фактическую товарооборачиваемость;
- рассчитывать среднюю величину товарных запасов;
- распределять норматив товарных запасов по кварталам;
- распределять источники финансирования оборотных средств.

4. Основные вопросы темы:
1. Характеристика и классификация товарных ресурсов.
2. Классификация товарных ресурсов.
3. Анализ товарных ресурсов.
4. Товарные запасы.
5. Влияющие факторы по величину товарных запасов.
6. Норматив товарных запасов. Методика нормирования товарных запасов.
7. Методические приемы планирования товарных запасов.
8. Товарооборачиваемость.Определение фактической товарооборачиваемости.
9. Анализ и методы планирования фактической товарооборачиваемости товарного запаса.

5. Методы/технологии обучения и преподавания:семинар,TBL, учебный кейс

6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок метода - семинар,TBL, учебный кейспо чек-листу

7 Литература

На русском языке:

Основная:

1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:

1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.

2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.

На казахском языке:

Основная

1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с
2. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.
3. Доплнительная:
4. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/

8. Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

1. Нормативы товарных запасов относятся к . . .
| основным показателям торгово-финансового плана
| ценовым детерминантам
| неценовым детерминантам
| издержкам обращения
| оптовому товарообороту
2. Товарные запасы по назначению делятся на запасы . . .
| текущей потребностей, сезонного и целевого назначения
| для выполнения специальных задач здравоохранения
| на складах, запасы в пути
| для покрытия расхода товаров
| производственные и непроизводственные
3. Производственная деятельность аптеки включает в себя . . .
| приготовление, контроль и отпуск лекарств по рецептам
| обеспечение прикрепленных ЛПО медицинским инвентарем и медикаментами
| информацию медицинских работников о наличии медикаментов на складе

| прогнозирование потребности в лекарственных средствах
|заключение договоров на поставку лекарств
4. Определение потребности лекарственных средств, потребление которых строго нормируется рассчитывается по формуле:
| П = (Н · Ч) / 1000
| П = Р + Ок - Он
| С = О/Д
| Ппл = Пф · Т год
| П = Р· К · Б
5. . . . обеспечивают право на ввоз, реализацию и применение лекарственных средств в Республике Казахстан.
| Регистрационное свидетельство, приказ МЗ РК о разрешении к применению
| Лицензия на право занятия фармацевтической деятельностью
| Сертификат соответствия
| Доверенность
| Договор о поставке
6. К факторам, влияющие на величину товарных запасов относится . . .
| объем реализации, его структура, ассортимент, частота снабжения
| ценообразование
| удаленность от оптового звена, комплектность поставки
| издержки обращения аптеки
| торговая площадь
7. Для организации производства лекарственных средств в Республике Казахстан необходимо подготовить . . .
| лицензию, фармакопейную статью, технологический регламент
| решение антимонопольного комитета и сертификата соответствия на выпускаемую продукцию
| договор, заключение национального центра экспертизы лекарственных средств
| заявление, квитанцию об уплате налогов
| копии платежных поручении об оплате лицензионного сбора, лицензии
8. Норматив запасов денежных средств в аптеке устанавливают . . .
| путем умножения планового норматива денежных средств в днях на однодневный оборот в розничных ценах
| по курсу Национального банка РК
| с учетом среднего темпа роста за предшествующие годы
| по уровню прошлого года
| в сумме однодневного оборота в оптовых ценах
9. Закон РК «О лекарственных средствах» от 19.01.2004г. № 522 регламентирует . . .
| обеспечение доступа к получению безопасных, эффективных и качественных лекарственных средств
| нормативно-техническое обеспечение продукции, защита интересов потребителей
| обеспечение, охраны окружающей среды
| устранение технических барьеров в торговле, обеспечение конкурентоспособности продукции на мировом рынке

| повышение качества продукции, динамичность и гармонизация
10. . . . бывают текущей потребности, сезонного и целевого назначения.
| Товарные запасы
| Издержки обращения
| Налоги
| Показатели по труду и заработной плате
| Основные средства
11. В днях и сумме прогнозируют:
| товарные запасы
| прибыль
| рентабельность
| товарооборот
| издержки обращения
12. Путем умножения планового норматива денежных средств в днях на однодневный оборот устанавливают:
| норматив запаса денежных средств в аптеке
| лимит кассы
| налог на добавленную стоимость
| подоходный налог
| налог на прибыль

Ситуационные задачи:

1. Проанализировать с использованием метода цепных подстановок влияние изменения товарооборота и среднего товарного запаса на изменение оборачиваемости товаров. Исходная информация в сопоставимых ценах для проведения анализа представлена в таблице:

Группа товаров	Товарооборот		Товарные запасы в ден.ед. на дату				
	за год	в день	01,01	01,04	01,07	01,10	31,12
Текущий период							
Лекарственные препараты	140 496	390,26	16 764	19 177	16 051	14 587	20 407
Другие	19 848	55,13	1658	1667	1587	1443	2008
Итого	160 344	445,4	18 422	20 844	17 638	16 030	22 475
Предшествующий период							
Лекарственные препараты	142 851	396,8	19 987	15 714	15 000	15 704	16 765
Другие	12 422	34,5	1 739	1 560	1 420	1 358	1 658
Итого	155 273	431,3	21 726	17 214	16 420	17 062	18 422

2. Рассчитайте общую величину товарных запасов для группы витаминов методом технико-экономических расчетов, если общее количество ассортиментных разновидностей, продаваемых в аптеке витаминов, 10 ед. при средней цене 75 ден.ед.; с каждой партией поставки, которая осуществляется с периодичностью 3 раза в квартал, завозится 5 ед. неповторяющихся ассортиментных разновидностей. Время на приемку и подготовку товара к продаже – 1 день, страховой запас составляет 25% запаса текущего

пополнения. Одновременный товарооборот по группе витаминов составит в планируемом квартале 800 ден.ед.

3. Рассчитайте средний товарный остаток ($О_{ср}$). Если остатки (млн тг.) на 01.01. – 6,2; 01.04. – 6,6; 01.07. – 7,2; 01.10. – 6,8; 01.01. план=7,0.

Занятие№8

1. Тема:Планирование показателей по труду и фонда заработной платы

2. Цель:формирование знаний уобучающихся:
- об основных показателях труда и заработной плате и их характеристикам;
- о формах и систем оплаты труда;
- определения размера заработной платы;
- обосновных и дополнительных фондах заработной платы и удержаний;

3. Задачи обучения: на основе приобретенных знаний обучающий должен уметь:
- определять размер заработной платы различным категориям работников фармацевтического предприятия;
- определять основной и дополнительный фонд заработной платы;
- определять размер заработной платы фармацевтических работников;
- производить удержания из заработной платы.

4. Основные вопросы темы:
1. Заработная плата. Виды заработной платы.
2. Виды, форма и система оплаты труда. Применение этих форм в аптечных учреждениях.
3. Основные показатели по заработной плате.
4. Анализ и планирование численности персонала аптеки.
5. Тарифные системы оплаты труда.
6. Определение размера заработной платы.
7. Виды удержания из заработной платы.

5. Методы/технологии обучения и преподавания:Семинар,SBLУчебный кейс
.
6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок метода– Семинар,SBLУчебный кейспо чек-листу

7. Литература

На русском языке:

Основная:
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:
1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.
2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.

На казахском языке:

Основная
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с
2. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.
3. Доплнительная:
4. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/

8. Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

1. Должностной оклад работника аптеки устанавливается в зависимости от . . .
| занимаемой должности, установленного разряда, тарифного коэффициента
| размера издержек обращения
| объема реализации медикаментов
| прибыли аптеки
| местонахождения аптеки
2. Заведующий аптекой несет ответственность за . . .
| состояние охраны труда и техники безопасности производственной санитарии в целом по аптеке
| безопасность условий труда на каждом рабочем месте в соответствии правилами и нормами
| систематическое проведение на рабочем месте инструктажа с работающими по безопасным методам работы в соответствии с инструкцией
| прохождение медосмотра всеми сотрудниками
| обеспечение противопожарным инвентарем
3. Основанием для начисления заработной платы сотрудникам аптеки являются . . .
| табель учета рабочего времени, записка о представлении отпуска, листок временной нетрудоспособности, приказ о приеме на работу и увольнении работника
| личная карточка работника
| лицевой счет сотрудника
| платежная ведомость

| единая система оплаты труда
4. Основные удержания из заработной платы:
| подоходный налог, пенсионный фонд
| отчисления в фонд социального страхования
| налог на холостяков
| налог на бездетность
| налог на добавленную стоимость
5. Должность заведующего аптечным пунктом 1 категории замещается . . .
| фармацевтом аптеки
| фасовщиком
| врачом поликлиники
| старшой медицинской сестрой поликлиники
| любым сотрудником поликлиники
6. Продолжительность отпуска у сотрудников аптек составляет . . .
| 24 рабочих дня
| 48 рабочих дней
| 18 рабочих дней
| 36 рабочих дней
| в зависимости от стажа работы
7. В списочный состав аптечных работников входят . . .
| все работники, принятые на постоянную, временную или сезонную работу на срок 1 день и более
| имеющие специальное высшее образование
| все фактически работающие, а также работники принятые на работу по совместительству
| имеющие квалификационную категорию
| все специалисты бухгалтерии
8. Фонд заработной платы включает . . .
| денежные суммы, начисленные предприятию за выполненную работу как списочному составу, так и не состоящим в нем
| премии и единовременные выплаты, изобретательство и рационализацию, суточные и подъемные
| повременная плата по тарифным ставкам, пособие на рождение ребенка
| пособия по временной не трудоспособности
| оплата отпускных, командировочных расходов
9. К основной заработной плате относят . . .
| заработная плата по тарифным ставкам списочного состава работников
| оплата за ночное время
| оплата по сдельным расценкам, доплаты за работу в праздничные и выходные дни
| повременная оплата по тарифным ставкам, за наличие квалификационной категории
| суммы премий оплата сверхурочной работы
10. Продолжительность рабочей недели у лиц с фармацевтическим образованием, занятых изготовлением лекарств составляет . . .
| 36 часов
| 24 часов

| 41 часов
| 42 часов
| 45 часов
11. Оплата за работу в сверхурочное время производится . . .
| за первые два часа в полуторном размере, последующие в двойном размере
| представлением отпуска
| оплатой в двойном размере
| 0,35% за каждый час
| 50% за каждый час
12. Подоходный налог, пенсионный фонд относятся к . . .
| основным видам удержания из заработной платы
| показателям торгово-финансовой деятельности
| учетным измерителям
| составным частям товарооборота
| составным частям прибыли

Ситуационные задачи:

1. Заведующему аптечным складом установлен месячный оклад 60 000 тг. Положением о премировании предусмотрена выплата ежемесячной премии в размере 30% от оклада. В соответствии с табелем учета использования рабочего времени из 24 рабочих дней заведующий отработал 20 (4 дня - отпуск) без сохранения заработной платы. Рассчитайте заработную плату.
2. Коллективным договором предусмотрена доплата за работу в ночное время в размере 30 % от оклада. Провизором с окладом 40000 тг. отработано за месяц в ночное время 40 ч. Общая норма рабочего времени за месяц составила 160 ч.Рассчитайте заработную плату.
3. В связи с производственной необходимостью сборщик аптечного склада отработал сверхурочно 2 дня по 4 ч. Общее количество отработанных часов составило 168 ч при норме 160 ч. Месячный оклад рабочего 80000 тг. Рассчитайте заработную плату.

Занятие№9

1. Тема: Прогнозирование издержек аптечной организации

2. Цель: формирования знаний уобучающихся:
- классификации издержек обращения аптечных организаций;
- об особенностях издержек обращения в аптечной системе;
- по основным факторам, влияющих на издержки обращения;
- по использованию методических подходов к прогнозированию затрат по отдельным статьям.

3. Задачи обучения: на основе приобретенных знаний обучающий должен уметь:
- анализировать фактические расходы и правильно рассчитывать издержки обращения по отдельным статьям на планируемый год;
- определять общую сумму и уровень издержки обращения.

4. Основные вопросы темы:
1. Характеристика и методические приемы планирования расходов.
2. Понятие затрат и издержек обращения.
3. Классификация затрат.
4. Анализ издержек обращения.
5. Составные сметы расходов аптеки. Прогнозирование затрат по отдельным статьям.
6. Экономическая взаимосвязь издержек обращения с другими показателями торгово-финансовой деятельности аптек.

5. Методы/технологии обучения и преподавания:Семинар,SBL, учебный кейс
6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок метода – Семинар,SBL, учебный кейспо чек-листу

7. Литература

На русском языке:

Основная:
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:
1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.
2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.

На казахском языке:
Основная
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с

2. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.
3. Дополнительная:
4. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/

8. Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

Тесты:

1. Издержки обращения по степени централизации подразделяются на . . .
| расходы производимые самой аптекой, за счет аптеки
| расходы по завозу товаров
| расходы на заработную плату
| проценты за кредит
| выплаты по листкам временной нетрудоспособности
2. Издержки обращения в месячном отчете аптеки отражаются . . .
| расходной части товарного отчета
| реестре движения денежных средств
| приходной части товарного отчета
| в товарном отчете аптеки
| реестре льготного отпуска
3. Издержки обращения планируется . . .
| в абсолютных суммах и в процентах к объему /общему/ реализации
| в качественных показателях
| в стоимостном выражении
| по сумме расходов статей издержек обращения
| в натуральных показателях
4. Транспортные расходы по перевозке товара являются . . .
| статьей централизованных издержек обращения
| издержками аптеки на хозяйственные нужды
| статьей децентрализованных издержек обращения

| статьей «прочих расходов»
| издержками по содержанию аптеки
5. При планирования издержек обращения необходимо учесть . . .
| снижение достигнутого их уровня при качественном лекарственном обслуживании населения
| розничный товарооборот
| снижение расходов на заработную плату
| увеличение объема реализации
| движение товаров в мелкорозничной сети
6. . . . обеспечивают право на ввоз, реализацию и применение лекарственных средств в Республике Казахстан.
| Регистрационное свидетельство, приказ МЗ РК о разрешении к применению
| Лицензия на право занятия фармацевтической деятельностью
| Сертификат соответствия
| Доверенность
| Договор о поставке
7. Под издержками предприятия понимают . . .
| выраженные в денежной форме затраты, связанные с доведением товаров от производства до потребителя
| расходы по содержанию штата, аренды помещения
| расходы, связанные с доставкой товаров
| взимаемые с объема реализации налоги
| списание товаров, пришедшие в негодность
8. Фактором на издержки обращения влияет . . .
| объем реализации, организация снабжения, ценообразование
| состав и структура аптечной сети
| сокращения административно-управленческих расходов
| количество отпускаемых по рецептам лекарственных средств
| обязательные платежи в бюджет
9. Снижение достигнутого уровня при качественном лекарственном обслуживании населения учитывается при планировании . . .
| издержек обращения
| объема розничной реализации
| прибыли
| объема оптовой реализации
| товарных запасов
10. Фармацевтические услуги оказывают только . . .
| дипломированные специалисты
| работники здравоохранения
| врачи
| любой человек
| санитарка
11. В соответствии с договорами, заключенными с организациями, осуществляется планирование . . .

| затрат по статье расходов на аренду зданий, помещений
| всех статей издержек обращения
| объема реализации
| прибыли
| заработной платы

12. Снижение достигнутого уровня при качественном лекарственном обслуживании учитывается при планировании . . .
| издержек обращения
| прибыли
| рентабельности
| объема реализации
| заработной платы

Ситуационные задачи:

1. Рассчитайте на планируемый период издержки по статье «Расходы на анализ», если количество экстемпоральных лекарственных форм и внутриаптечной заготовки в текущем году 20 500 ед., на планируемый период – 22 200 ед.; расход на анализ в плановом периоде – 350 ден.ед.; на планируемый период – 400 ден.ед. Норма изъятия лекарств на анализ составляет 0,1% от общего количества.
2. Рассчитайте на планируемый период издержки по статье «Транспортные расходы», если объем реализации текущего года 12 500 ед., на планируемый период – 16 200 ед.; расход по статье в текущем периоде – 250 ден.ед.; на планируемый период предлагается сохранить достигнутый в текущем периоде уровень расходов по статье.
3. Распределите годовую плановую сумму издержек обращения в размере 2 064 ден.ед. по кварталам, если удельные веса товарооборота по кварталам составляют: I – 26%, II – 25%, III – 23 %, IV- 26%.

Занятие№10

1. Тема №10: Анализ и планирование валового дохода аптечной организации

2. Цель:сформировать системные знания у обучающих:
- характеристики и получении прибыли;
- о факторах, влияющих на прибыль;
- по применению методов планирования валовой прибыли;
- о взаимосвязи экономических показателей деятельности аптеки и их влияние на конечный результат, прибыль;
- по определению рентабельности аптек.

3. Задачи обучения: на основе приобретенных знаний обучающий должен уметь анализировать и прогнозировать прибыль.

4. Основные вопросы темы:
1. Виды прибыли, валовая прибыль, факторы, влияющие на показатель валовой прибыли.
2. Уровень валовой прибыли. Методы планирования валовой прибыли.
3. Чистая прибыль. Рентабельность
4. Факторы, влияющие на чистую прибыль.
5. Уровень чистой прибыли. Методы планирования чистой прибыли.
6. Характеристика доходности аптечных предприятий на современном этапе.

5. Методы/технологии обучения и преподавания:семинар,SBL,учебный кейс

6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок метода – семинар,SBL,учебный кейспо чек-листу

7. Литература

На русском языке:

Основная:
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:
1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.
2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.

На казахском языке:
Основная
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с

2. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.
3. Дополнительная:
4. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/

8. Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

1. Определение понятия «валового дохода» . . .
| разница между розничной и оптовой ценой продажной части товара
| налог на добавленную стоимость
| разница между розничной и закупочной ценой товара
| акцизы на товары
| выплата денежных компенсации
2. Балансовую прибыль в аптеке определяет . . .
| разница между суммой торговых наложении реализованной части товара и издержек обращения
| разница между себестоимостью и материальными затратами
| реализованный товарооборот в оптовых ценах минус издержки обращения
| разница между полной стоимостью и материальными затратами
| разница между розничной ценой и оптовой
3. Основу деятельности фармацевтического торгового предприятия определяют . . .
| нормы юридического права, ресурсы, организационный комплекс.
| природные ресурсы, спрос
| государственное регулирование цен, спрос
| государственные ресурсы, цены, спрос
| ресурсы, спрос и предложение
4. Рентабельность аптечной организации это . . .
| отношение суммы прибыли к объему реализации в оптовых ценах
| розничный товарооборот
| относительный показатель величины издержек обращения

| разница между суммой дохода и издержками обращения
| себестоимость

5. Разница между розничной и оптовой ценой проданной части товара называется . . .
| валовым доходом
| налогом на добавленную стоимость
| подоходным налогом
| издержками обращения
| рентабельностью

6. Сумма, полученная от разницы торговых надбавок реализованной части товара и издержек обращения, учитывая неплановые потери и не планируемые доходы называется . . .
| балансовой прибылью
| издержками обращения
| налогом на добавленную стоимость
| подоходным налогом
| рентабельностью

7. Обеспечение населения безопасными, эффективными и качественными лекарственными средствами является основной целью . . .
| лекарственной политики РК
| конституции РК
| социальной политики РК
| ценовой политики РК
| бизнес плана

8. Издержки обращения, прибыль, НДС включается в . . .
| торговую надбавку
| прибыль
| товарный отчет
| реестр движения денежных средств
| приходный кассовый ордер

9. Прибыль является . . .
| основным показателям торгово-финансового плана
| видам налога на добавленную стоимость
| статьей издержек обращения
| разделом товарного отчета
| законом рынка

10. Доход потребителей относится к важнейшим . . .
| неценовым детерминантам спроса
| ценовым детерминантам
| показателям торгово-финансовой деятельности
| налогам на прибыль
| условиям предпринимательской деятельности

11. Основной целью лекарственной политики РК является . . .
| снабжение населения безопасными, эффективными и качественными лекарственными средствами

| осуществление государственного контроля за потреблением лекарственных средств
| рациональное использование лекарственных средств
| создание информационной базы о лекарственных средствах
| создание законодательной базы

12. Фармацевтическое оптовое предприятие – это предприятие, осуществляющее . . .
| куплю-продажу лекарственных средств, других фармацевтических товаров с целью их последующей перепродажи
| реализацию лекарственных средств и других фармацевтических товаров ЛПО
| реализацию лекарственных средств и других фармацевтических товаров населению
| хранение лекарственных средств и других фармацевтических товаров
| производство лекарственных средств и других фармацевтических товаров

Ситуационные задачи:

1. Рассчитать плановый показатель среднего уровня торговой наценки, обеспечивающего рентабельность продаж в размере 5 %.Плановый товарооборот — 100 ден. ед., уровень издержек обращения – 15%.
2. Сделайте прогноз валовой прибыли.

Год	Объем реализации, млн. тг.	Валовая прибыль, млн. тг	Уровень валовой прибыли, %
Базисный	72,0	17,28	
Планируемый	100,0	23,5	

Для этого:
а) рассчитайте уровень валовой прибыли базисного года,
б) сделайте анализ уровень валовой прибыли в динамике: 2006 год – 22%, 2007 год – 28%, 2008 год – 20%, 2009 год – 24%,,
в) использую следующие данные, распределите запланированную валовую прибыль по кварталам:

I – квартал, млн. тг	II - квартал, млн. тг	III - квартал, млн. тг	IV - квартал, млн. тг
23,0	25,0	25,0	27,0

3. Применив методику планирования чистой прибыли определите:
а) плановую сумму чистой прибыли,
б) плановый уровень чистой прибыли,

Год	Товарооборот, млн. тг.	Издержки обращения, млн. тг	Валовая прибыль, млн. тг
Планируемый	100,0	18,9	23,5

в) использую следующие данные, распределите по кварталам:

I – квартал, млн. тг	II - квартал, млн. тг	III - квартал, млн. тг	IV - квартал, млн. тг
23,0	25,0	25,0	27,0

Занятие№11

1. Тема:Прогнозирование валовой и чистой прибыли. Максимилизация прибыли аптечной организации

2. Цель: на основе знания методики анализа сбалансирования между объемом производства, издержками и прибылью аптечной организации сформировать знания у обучающихся по определению прибыли аптечных организации.

3.Задачи обучения: на основе приобретенных знаний обучающий должен уметь:

- анализироватьприбыльаптечной организации.
- составлять план прибыли
- определять чистую прибыль аптечной организации

4. Основные вопросы темы:

1. Основные показатели прибыли аптек.
2. Реализация как основной элемент сбыта. Виды реализации. Прогнозирование объема реализации.
3. Издержки обращения в аптечной службе. Значение снижения затрат по издержкам обращения.
4. Прибыль и рентабельность аптек.
5. Взаимосвязь экономических показателей деятельности аптеки, и их влияние на конечный результат – прибыль.

5. Методы/технологии обучения и преподавания:Семинар, TBL учебный кейс

6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок метода - «Семинар, TBL учебный кейс» по чек-листу

7. Литература

На русском языке:

Основная:
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:
1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.
2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.

На казахском языке:

Основная
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с
2. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.
3. Доплнительная:
4. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/

8. Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

1.Виды прибыли.
2.Факторы, влияющие на прибыль.
3.Анализ сбалансирования между объемом производства и прибылью аптечной организации.
4.Анализ сбалансирования между объемом издержек и прибылью аптечной организации.

1. Прибыль от реализации товаров …
| финансовый результат торговой деятельности
| сумма прибыли ,полученная от расходов и доходов
| валовая прибыль минус налог на прибыль
| разница между прибылью и операционными доходами
| сумма издержек и себестоимости
2. Принципиальная схема распределения прибыли, оставшейся в распоряжении аптеки включает…
| выплата дивидендов и иных доходов
| фонд зарплаты
| оборотный фонд
| основной фонд
| уставной фонд
3.Анализ прибыли аптеки решает задачи…
| анализ рентабельной деятельности

| анализ издержек обращения
| изучение структуры расходов
| изучение структуры товарооборота
| анализ распределения прибыли

4. Показатели характеризующие рентабельность аптечного предприятия …
| рентабельность продаж
| операционный рычаг
| структура цены
| порог рентабельности
| смешанные затраты

5.Виды прибыли…
| чистая
| стимулирующая
| учетная
| накопительная
| информационная

6. Источники формирования прибыли…
| От основного вида деятельности
| От себестоимости
| От издержек обращения
| От суммы налоговых платежей
| От ценовой политики

7.Анализ прибыли заключается в следующем…
| Произвести анализ факторов, влияющих на изменение прибыли+
| Обследовать динамику изменения издержек
| Определить величину товарных запасов
| Произвести анализ факторов, влияющих на ценообразование
| Рассчитать скорость обращения товаров

8. Чистая прибыль образуется от…
| валовой прибыли за вычетом налогов
| валового дохода от продажи продукции
| стоимостью излишков лекарств
| дооценки по лабораторно-фасовочным работам
| торгового наложения

9.При прогнозе чистой прибыли необходимо знать…
| планируемые суммы валовой прибыли и отчислений налогов
| прогноз объема реализации
| сумму издержек обращения
| сумму налогов
| торговую надбавку

10 Балансовая прибыль в аптеке определяется как…
| разница между суммами торговых наложений реализованной части товара и издержек обращения.
| разница между себестоимостью и материальными затратами.

| реализованный товарооборот в оптовых ценах минус издержки обращения.
| разница между полной стоимостью и материальными затратами.
| разница между розничной ценой и оптовой.

Занятие№12

1. Тема №12:Организация системы современного учета на фармацевтическом торговом предприятии

2. Цель: на основе приобретенных знаний по основе современного бухгалтерского учета сформулировать у обучающихся знания:
- формирования учетной политики аптечных организации;
- о принципах ведения хозяйственного учета деятельности аптечных организации;
- о классификации учетных документов;
- правильности организации и ведения финансовой отчетности аптечных организации на основе документального отражения хозяйственных операций.

3. Задачи обучения: на основе приобретенных знаний по основе современного бухгалтерского учета обучающий должен уметь:
- использовать виды хозяйственного учета и учетных измерителей;
- организовать бухгалтерский учет хозяйственно-финансовой деятельности аптечных организаций.

4. Основные вопросы темы:
1. Бухгалтерский учет, его сущность и значение.
2. Нормативно-правовое регулирование, задачи и международные принципы бухгалтерского учета.
3. Объекты бухгалтерского учета и их классификация.
4. Методы и основные элементы метода бухгалтерского учета.
5. Виды учета и учетные измерители**.**

5.Методы/технологии обучения и преподавания:Семинар
6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок метода – семинарпо чек-листу

7. Литература:

На русском языке:

Основная:
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:
1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.
2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.

На казахском языке:
Основная
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с
2. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.
3. Доплнительная:
4. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/

8. Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

1. Система учетной информации.
2. Виды учета и учетные измерители.
3. Объекты, задачи и требования, предъявляемые к ведению бухгалтерского учета.
4. Нормативно-правовое регулирование бухгалтерского учета.

Тест:

1. Учет – представляет собой упорядоченную систему сбора, регистрации и обобщения информации в денежном выражении об имуществе, обязательствах организаций.

| Бухгалтерский
| Финансовый
| Хозяйственный
| Статический
| Оперативный

2. учет представляет собой количественное отражение и качественную характеристику экономических явлений и процессов.

| Хозяйственный
| Бухгалтерский
| Финансовый
| Статический
| Оперативный

3. это совокупность показателей характеризующих результаты финансово – хозяйственной деятельности субъекта за определенный период.
| Отчетность
| Баланс
| Оценка
| Документация
| Инвентаризация
4. Трудовые измерители применяются для …
| учета количество затраченного времени.
| обобщение учитываемых объектов.
| получение информации об объекте учета.
| проверки соответствия наличия имущества.
| определения себестоимости продукции.
5. В бухгалтерском учете используют три вида измерителей:
| натуральный, трудовой, и стоимостный
| денежный, трудовой, финансовый
| трудовой, финансовый, натуральный
| оперативный, трудовой, стоимостный
| стоимостный, финансовый, трудовой
6. Измерители, применяющиеся для учета количеств затраченного рабочего времени.
| трудовые
| денежные
| финансовые
| натуральные
| стоимостные
7. Проверяют фармацевтические товары, поступившие в таре или в упаковке … способом.
| сплошным
| вторичным
| косвенным
| параллельным
| обратным.
8. Проверяют при поступлении фармацевтического товара навалом и иногда в упакованном виде … способом.
| выборочным
| сплошным
| косвенным
| обратным
| параллельным

Занятие№13

1. Тема: Учет основных средств аптечной организации

2.Цель: сформировать системные знания у обучающихся.
- о классификации основных средств;
- о проведении учета поступления, амортизации, износа, ремонта и убывания основных средств;
- о проведении учета производственных запасов.

3. Задачи обучения: на основе приобретенных знаний по учету основных средств и производственных запасов обучающий должен научиться умению:
- проводитьпервичный учет и составлятьотчетность основных средств и производственных запасов в аптечных организациях;
- правильно определять размер амортизационных отчислений.

4. Основные вопросы темы:
1. Задачи учета основных средств и их классификация**.**
2. Оценка стоимости и учет поступления основных средств.
3. Амортизация. Способы начисления амортизации: линейный, уменьшаемого остатка, списание стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования, списание стоимости пропорционального объема продукции (работ).
4. Порядок списания с баланса аптеки основного средства.
5. Методологические основы формирования материально-производственных запасов.
6. Виды учетной единицы материально-производственных запасов.

5. Методы/технологии обучения и преподавания:Семинар SBL, учебный кейс

6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок метода - семинар,SBL, учебный кейспо чек-листу

7. Литература

На русском языке:

Основная:
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:
1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.
2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.

На казахском языке:

Основная
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с
2. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.
3. Доплнительная:
4. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/

8. Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

1. Первичный учет основных средств ведется . . .
| на инвентарных карточках, в месячном отчете аптеки
| в журнале приемки товаров
| в журнале учета инвентаря
| в реестре движения основных средств
| в ведомости
2. ~ К основным средствам относятся ...
| предметы и средства труда, с сроком службы более 1 года.
| предметы и средства труда с длительным сроком эксплуатации.
| предметы служащие менее 1 года, не зависимо от их стоимости.
| предметы для поддержания санитарного режима.
| хозяйственный инвентарь.
3. Общий размер основных и оборотных средств, которые отражены в учредительных документах предприятия называют . . .
| уставным фондом
| ссудами нац. банка
| прибылью
| издержками обращения
| объемом реализации
4. Основные средства по принадлежности классифицируются на . . .
| собственные и заемные

| государственные и негосударственные
| находящиеся в эксплуатации и запасе
| производственные и непроизводственные
| материальные и бытовые

5. Основные средства и вложения, запасы и затраты, денежные средства, расчеты и прочие активы отражаются в . . .
| товарном отчете
| пассиве баланса.
| приходном кассовом ордере
| расходном кассовом ордере
| активе баланса

6. К основным разделам отчета по финансово-хозяйственной деятельности аптеки относятся . . .
| движение денежных средств, товарный отчет, отчет о движении основных средств, малоценных и быстроизнашивающихся предметов
| оборотная ведомость по топливу и др. материальным ценностям
| оборотная ведомость по лицевым счетам покупателей, выписка из книги учета имущества
| приход товара, расход товара
| регистрация розничных оборотов, движение товаров по прикрепленной мелкорозничной сети

7. К основным показателям торгово-финансового плана аптеки относятся . . .
| объем реализации, торговые надбавки, издержки обращения, прибыль, труд и заработная плата, нормативы товарных запасов показатели прикрепленной мелкорозничной сети
| рецептура, товарооборот, рентабельность, объем оптовой реализации
| финансовые ресурсы
| оптовая и розничная реализация
| рентабельность

8. Для организации производства лекарственных средств в Республике Казахстан необходимо подготовить . . .
| лицензию, фармакопейную статью, технологический регламент
| решение антимонопольного комитета и сертификата соответствия на выпускаемую продукцию
| договор, заключение национального центра экспертизы лекарственных средств
| заявление, квитанцию об уплате налогов
| копии платежных поручении об оплате лицензионного сбора, лицензии

9. Учет движения основных средств ведут . . .
| в карточке учета движения основных средств УС-12, в таблице месячного отчета аптеки
| в журнале учета поступления товара по группам по ф. 5-АП
| по ф. УС-14
| в журнале учета оптового товарооборота
| в ведомости движения основных средств УС-15

10. ~ В учете к основным средствам относятся:
| здания, сооружения, машины

| бензомоторные пыли, орудия
| форменная одежда, орудия
| временные сооружения, обувь
| тара, приспособления, и устройства

11. Первоначальная стоимость – это …

| сумма фактических затрат организации на приобретение, сооружение и изготовление основного средства.
| уточнение восстановительной стоимости основных средств.
| разница между первоначальной стоимостью и начисленной амортизацией.
| стоимость основных средств в современных условиях.
| себестоимость строительно-монтажных работ в составе накладных расходов.

Занятие 14

1. Тема №14: Учет поступления товаров и других материальных ценностей

2. Цель: сформулировать у обучающих системные знания по организации учета поступления товарно-материальных ценностей в аптеку.
Обучающий должен знать:
- об источниках поступления товарно-материальных ценностей;
- об основных этапах учета движения по товарно-проводящей сети;
- об основных положениях инструкций и приказов, регламентирующих правил документального оформления товарных операций, связанных с приемкой, документальным оформлением и учетом товарно-материальных ценностей;
- особенности затребования, отпуска с аптечного склада, приемки и оприходования ядовитых, наркотических лекарственных средств и этилового спирта.

3. Задачи обучения: на основе приобретенных знаний по учету поступления товаров обучающий должен уметь:
- оформлять документацию на получения товарно-материальных ценностей;
- актировать бой, порчу, брак, недостачу и излишки по приемке товара;
- отражать поступления товарно-материальных ценностей в товарном отчете.

4. Основные вопросы темы:
1. Порядок и документальное оформление приемки товаров.
2. Особенности получения, приходования и учет препаратов, находящихся на предметно-количественному учету,
3. Прием и документальное оформление товара, поступившего без счета поставщика.
4. Приходование поступивших товаров.
5. Доверенность. Сроки действия и учет доверенности.

5. Методы/технологии обучения и преподавания:Семинар, SBL, учебный кейс

6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок метода – Семинар, SBL, учебный кейспо чек-листу

7. Литература

На русском языке:

Основная:
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:
1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.

2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.
На казахском языке:
Основная
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с
2. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.
3. Доплнительная:
4. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/

8. Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

1. Поступающие рецепты регистрируют в . . .
| рецептурном журнале
| журнале предметно-количественного учета
| журнале учета сроков годности
| журнале учета мелкооптового отпуска
| кассовой книге
2. Документы, по которым товар поступает на аптечный склад:
| счет-фактура завода, транспортная, аналитический паспорт
| лицензии на товар
| приемно-сдаточный акт, аналитический паспорт
| приемный акт, счет фактура товрно - транспортная накладная
| договор о поставках
3. Приемная квитанция служит основанием для . . .
| оприходования лекарственного сырья
| покупки аптечной посуды от населения
| сдачи выручки киоскером в кассу аптеки
| приема товара в аптеку
| приема тары от поставщиков
4. Накладные /требования/ на препараты общего списка хранятся в аптеке в течение . . .

| 1 года
| 3 лет
| 5 лет
| 1 месяца
| 6 месяцев

5. Документы, по которым товар поступает на аптечный склад:
| транспортная накладная, счет завода, аналитический паспорт
| приемный акт, счет-фактура, товарно-транспортная накладная
| приемно-сдаточный акт, аналитический паспорт
| договор о поставке
| сертификаты на товар

6. В приемке товаров в аптеке при централизованной доставке участвует . . .
| зав.аптекой, зав.отделом запасов, фармацевт-аналитик, представитель общественности
| представитель поставщика
| заведующий отделом, экспедитор
| зав.аптекой, фармацевт-аналитик, фасовщик
| главный бухгалтер, зав.аптекой

7. В состав приемной комиссии на аптечном складе входят . . .
| зав.приемным отделом, зав.оперативными отделами, аналитик
|зав.аптекой, зав.складом
| представитель незаинтересованной организации, товаровед
|гл.бухгалтер, представитель поставщика
| представитель УВД, лицензиар

8. Поступление основных средств документально оформляется . . .
| актом ф. ОС-1, в таблице месячного отчета аптеки
| в таблице 9 месячного отчета
| актом по ф. УС-3, в таблице месячного отчета аптеки
| актом по ф. УС-9
| в журнале по ф. 31-АП

9. Остаточный срок годности медикаментов при поступлении в аптеку должен быть . . .
| не менее 60%
| не менее 100%
| не менее 80%
| не менее половины от общего срока годности
| не менее 10%

10. . . . аптеки регистрируется поступление товаров.
| Приходной части товарного отчета
| В книге учета лабораторных и фасовочных работ
| В реестре выписанных покупателями накладных форм
| В оборотной ведомости по лицевым счетом покупателей
| В приходном кассовом ордере

11. Поступление товара в аптеку отражается . . .
| в приходной части товарного отчета
| в оборотной ведомости по лицевым счетам покупателей

| в реестре движения денежных средств
| в регистрации розничных оборотов
| в движении товаров по прикрепленной мелкорозничной сети

12. Прием лекарственного растительного сырья от населения оформляется . . .

| приемной квитанцией
| справкой
| актом
| табелем
| товарно-транспортной накладной

Занятие №15

1. Тема №15:Учет расхода товарно-материальных ценностей

2. Цель: сформулировать у обучающих системные знания по организации учета расхода товарно-материальных ценностей в аптеку:

- об источниках поступления товарно-материальных ценностей;
- об основных этапах учета движения по товарно-проводящей сети;
- об основных положениях инструкций и приказов, регламентирующих правил документального оформления товарных операций, связанных с приемкой, документальным оформлением и учетом товарно-материальных ценностей;
- особенности затребования, отпуска с аптечного склада, приемки и оприходования ядовитых, наркотических лекарственных средств и этилового спирта.

3. Задачи обучения: на основе приобретенных знаний по учету поступления товаров обучающий должен уметь:

- оформлять документацию на получения товарно-материальных ценностей;
- актировать бой, порчу, брак, недостачу и излишки по приемке товара;
- отражать поступления товарно-материальных ценностей в товарном отчете.

4. Основные вопросы темы:

1. Порядок и документальное оформление приемки товаров.
2. Особенности получения, приходования и учет препаратов, находящихся на предметно-количественному учету,
3. Прием и документальное оформление товара, поступившего без счета поставщика.
4. Приходование поступивших товаров.
5. Доверенность. Сроки действия и учет доверенности.

5. Методы/технологии обучения и преподавания:SBL, семинар

6. Методы/технологии оценивания (тестирование, решение ситуационных задач, заполнение истории болезни и т.д.):Оценка проводится в соответствии с критериями оценок метода – SBL, семинарпо чек-листу

7. Литература

На русском языке:

Основная:
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Экономика фармации. 2015. -220с.
2. Арыстанов, Ж. М. Управление и экономика фармации: учебник. - Алматы : Эверо, 2015. - 728 с.
3. Багирова В.Л. Управление и экономика фармации: учебник. - Москва : Медицина, 2008. - 720 с.

Дополнительная:

1.Шертаева К.Д. Фармацевтический маркетинг . Шымкент. – 2012 -150с.
2. Шертаева К.Д. Основы фармакоэкономики. Шымкент -2016. -150с.
На казахском языке:
Основная
1. Шертаева К.Д., Утегенова Г.И. Фармация экономикасы. 2016. -220с
2. Арыстанов, Ж. М. Фармацияның басқарылуы және экономикасы: оқулық / Ж. М. Арыстанов ; ҚР денсаулық сақтау министрлігі; Астана мед. ун-ті. - Алматы : Эверо, 2012. - 420 бет. с.
3. Доплнительная:
4. Шертаева К.Д. Фармакоэкономика негіздері. –Шымкент -2016-150б

Электронные ресурсы

1. Фармацияны басқару және экономикасы. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Управление и экономика фармации". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі / ҚРДСМ ШЖҚ РМК; ОҚМФА; Фармацияны ұйымдастыру және басқару каф. - Электрон. текстовые дан. (222 Мб). - Шымкент: Б. ж., 2013. - 68 бет. эл. опт. диск (CD-ROM).
2. Фармацевтикалық қызметті ұйымдастыру негіздері" пәні бойынша дәріс кешені. Мамандық: 5В110300-"Фармация" [Электронный ресурс] = Тезисы лекций по дисциплине "Основы организации фармацевтической деятельности". Специальность: 5В110300-"Фармация" : лекциялар тезисі. - Шымкент : Б. ж., 2013
3. Электронная библиотека «Консультант студента». Ссылка для доступа: http://www.studmedlib.ru, ЛОГИН ibragim123, ПАРОЛЬ Libukma123
4. Сайт библиотечно-информационного центра академии lib.ukma.kz
5. Медиатека ЮКМА https://media.skma.edu.kz/

8. Контроль(вопросы, тесты,задачи и пр.):

1. Поступающие рецепты регистрируют в . . .
| рецептурном журнале
| журнале предметно-количественного учета
| журнале учета сроков годности
| журнале учета мелкооптового отпуска
| кассовой книге
2. Документы, по которым товар поступает на аптечный склад:
| счет-фактура завода, транспортная, аналитический паспорт
| лицензии на товар
| приемно-сдаточный акт, аналитический паспорт
| приемный акт, счет фактура товрно - транспортная накладная
| договор о поставках
3. Приемная квитанция служит основанием для . . .
| оприходования лекарственного сырья
| покупки аптечной посуды от населения
| сдачи выручки киоскером в кассу аптеки
| приема товара в аптеку
| приема тары от поставщиков

4. Накладные /требования/ на препараты общего списка хранятся в аптеке в течение . . .
| 1 года
| 3 лет
| 5 лет
| 1 месяца
| 6 месяцев
5. Документы, по которым товар поступает на аптечный склад:
| транспортная накладная, счет завода, аналитический паспорт
| приемный акт, счет-фактура, товарно-транспортная накладная
| приемно-сдаточный акт, аналитический паспорт
| договор о поставке
| сертификаты на товар
6. В приемке товаров в аптеке при централизованной доставке участвует . . .
| зав.аптекой, зав.отделом запасов, фармацевт-аналитик, представитель общественности
| представитель поставщика
| заведующий отделом, экспедитор
| зав.аптекой, фармацевт-аналитик, фасовщик
| главный бухгалтер, зав.аптекой
7. В состав приемной комиссии на аптечном складе входят . . .
| зав.приемным отделом, зав.оперативными отделами, аналитик
|зав.аптекой, зав.складом
| представитель незаинтересованной организации, товаровед
|гл.бухгалтер, представитель поставщика
| представитель УВД, лицензиар
8. Поступление основных средств документально оформляется . . .
| актом ф. ОС-1, в таблице месячного отчета аптеки
| в таблице 9 месячного отчета
| актом по ф. УС-3, в таблице месячного отчета аптеки
| актом по ф. УС-9
| в журнале по ф. 31-АП
9. Остаточный срок годности медикаментов при поступлении в аптеку должен быть . . .
| не менее 60%
| не менее 100%
| не менее 80%
| не менее половины от общего срока годности
| не менее 10%
10. . . . аптеки регистрируется поступление товаров.
| Приходной части товарного отчета
| В книге учета лабораторных и фасовочных работ
| В реестре выписанных покупателями накладных форм
| В оборотной ведомости по лицевым счетом покупателей
| В приходном кассовом ордере
11. Поступление товара в аптеку отражается . . .
| в приходной части товарного отчета

| в оборотной ведомости по лицевым счетам покупателей
| в реестре движения денежных средств
| в регистрации розничных оборотов
| в движении товаров по прикрепленной мелкорозничной сети

12. Прием лекарственного растительного сырья от населения оформляется . . .
| приемной квитанцией
| справкой
| актом
| табелем
| товарно-транспортной накладной